

Gijón, a 1 de octubre de 2020

IZERTIS, S.A. (la "Sociedad" o "IZERTIS") en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, pone en conocimiento el siguiente:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

En el día de hoy, IZERTIS formalizó la adquisición del 100 % del capital social de la sociedad **TICMIND CONSULTING S.L.** (en adelante, "TicMind,"), uno de los Partners de referencia de Salesforce en España.

TicMind, fundada en Madrid en 2013, está especializada en el desarrollo de aplicaciones sobre las diferentes plataformas de la nube de Salesforce: Sales Cloud, para la implementación de soluciones de CRM; Service Cloud, para plataformas de atención al cliente; Marketing Cloud para la creación de campañas de marketing; y Pardot, para la gestión de campañas de marketing automation en mercados B2B, entre otras.

La integración de las soluciones anteriores con Einstein, el motor de Inteligencia Artificial de Salesforce capaz de gestionar 11.000 millones de predicciones diarias, permite generar productos avanzados con funcionalidades de análisis inteligente de datos, lo que facilita la toma de decisiones de negocio.

TicMind aporta al Grupo IZERTIS una dilatada experiencia en entornos Salesforce, con un portfolio de clientes muy relevante en los sectores de telecomunicaciones, automoción, farma, educación o logística, por lo que su posición en el mercado se estima que resultará muy fortalecida en esta área.

El precio de la transacción se estructura en un precio fijo por importe máximo de EUR 4.000.003,10 y un variable con un límite de EUR 500.000, ligado a los resultados alcanzados durante el ejercicio 2020 y 2021. El pago se ha estructurado mediante una combinación de pago en acciones (mediante aumento de capital por compensación de créditos, con la consiguiente emisión de nuevas acciones) y efectivo.

Las acciones estarán sometidas a un compromiso de limitación parcial a la transmisibilidad de las acciones recibidas en contraprestación durante un plazo de 36 meses.

TicMind alcanzó en el ejercicio 2019 unos ingresos por EUR 1.7 millones y un EBITDA de EUR 783 miles.

The logo for Izertis, consisting of the word "izertis" in a white, lowercase, sans-serif font, centered within a solid red square.

La integración de TicMind en el Grupo IZERTIS se enmarca en un proceso de mejora continua de oferta de servicios empresariales, en un mercado cada vez más competitivo que demanda servicios de alto valor añadido, con un elevado grado de expertise.

Con esta nueva adquisición IZERTIS continua con su estrategia de complementar su crecimiento orgánico con operaciones inorgánicas.

Quedamos a su disposición para cualquier aclaración adicional.

CONSEJERO DELEGADO DE IZERTIS S.A.

LAREN CAPITAL S.L.U.

Rep. por D. Pablo Martín Rodríguez