

Gijón, a 13 de octubre de 2020

**IZERTIS, S.A.** (la "Sociedad" o "IZERTIS") en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular3/2020, Información a Suministrar por Empresas Incorporadas a Negociación en el Segmento BME Growth de BME MTF EQUITY, pone en conocimiento la siguiente:

### **OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE**

En el día de hoy, IZERTIS formalizó la adquisición del 100 % del capital social de la sociedad gallega **QUERES TECNOLOGÍAS S.L.** (en adelante, "QUERES"), empresa especializada en el desarrollo de sistemas de gestión documental, con una importante presencia en el sector eHealth y dilatada experiencia en el desarrollo de proyectos de automatización de flujos de trabajo en diferentes campos.

Gracias a esta adquisición, IZERTIS incorpora a su estructura una empresa de referencia sectorial, consolidada tras 15 años de actividad, con la que prevé ampliar y reforzar su cartera de servicios, aportando, un portfolio relevante de clientes del sector eHealth tanto en el ámbito privado como público.

El precio de la transacción consiste en un precio fijo por importe de 900.200 euros. El pago se ha estructurado en una combinación de pago en acciones (mediante aumento por compensación de créditos, con la consiguiente emisión de nuevas acciones) y efectivo.

Las acciones entregadas como precio de la Compraventa estarán sometidas a un lock-up durante un periodo de doce meses desde la entrega de las acciones. A partir del mes trece y hasta la finalización del mes treinta y seis, tales acciones se encuentran sometidas a un compromiso de limitación parcial a la transmisibilidad.

QUERES alcanzó en el ejercicio 2019 unos ingresos por 1.6 millones de euros y un EBITDA de 68 miles de euros, con una caja de 498 miles de euros.

La integración de QUERES en el Grupo IZERTIS se enmarca en un proceso de mejora continua de oferta de servicios empresariales, en un mercado cada vez más competitivo que demanda servicios de alto valor añadido, con un elevado grado de expertise.

Con esta nueva adquisición IZERTIS continua con su estrategia de complementar su crecimiento orgánico con operaciones inorgánicas.

Quedamos a su disposición para cualquier aclaración adicional.

**CONSEJERO DELEGADO DE IZERTIS S.A.**

LAREN CAPITAL S.L.U.

Rep. por D. Pablo Martín Rodríguez